

چشم‌انداز معدن و صنایع معدنی

سال‌هاست که اهمیت تولید و رشد تولید از ابعاد مختلف مورد توجه رهبر انقلاب و مسئولان

ارشد کشور قرار گرفته و در شروع هر سال در نام‌گذاری سال جدید، تولید در کنار مشارکت مردم، جهش تولید، تولید دانش‌بنیان، جهاد اقتصادی، مقابله با تورم و تقویت ارزش پول ملی و سایر ابعاد اجتماعی و اقتصادی آن موردتوجه قرار گرفته است. این موضوع نشان می‌دهد که همه ما مردم ایران و فعالان اقتصادی و صنعتی، به‌خوبی دریافته‌ایم که بدون رشد تولید، توسعه زیرساخت‌ها و امکانات و لوازم مرتبط با تولید، نمی‌توان معیشت مردم را بهتر کرد، نمی‌توان با تورم مبارزه کرد، نمی‌توان رشد اقتصادی را برای بهبود جایگاه اقتصاد کشور و قدرت برتر منطقه افزایش داد. اما برای رشد تولید، مشارکت مردم و فعالان اقتصادی، کارآفرینان و سرمایه‌گذاری‌ها، ضروری است برای جلب مشارکت مردم، مهم‌ترین راهکار بهبود فضای کسب‌وکار از طریق بهبود مناسبات اقتصادی و اجتماعی داخلی و مناسبات سیاسی بین‌المللی است و البته یکی از لوازم بهبود فضای کسب‌وکار، توجه به مزیت‌ها و ظرفیت‌های موجود اقتصاد است؛ و چه مزیت و ظرفیتی بهتر از معادن و صنایع معدنی در ایران سراغ داریم که با ارزش‌افزوده بالا همراه باشد و امکان رشد تولید، اشتغال در نقاط مختلف کشور، جلب مشارکت مردم و سرمایه‌گذاری‌ها، رشد صادرات و ارزآوری را به همراه داشته باشد.

بر این اساس لازم است که نگاهی به آمارها و شاخص‌های بخش معادن و صنایع معدنی داشته باشیم تا متوجه شویم اولاً بخش صنایع معدنی با چه شرایطی در فضای کسب‌وکار مواجه است و دوماً توجه داشته باشیم که شاخص‌های ارزنده و ارزشمند بخش معادن، صنایع معدنی چیست؟ همه این‌ها نیازمند توجه مسئولان دولت، قوه قضائیه، مجلس، وزارت صمت، ایمنیدرو و سایر شرکت‌ها و سازمان‌ها است تا موانع موجود در توسعه ظرفیت‌های معدنی و فولادی را بردارن تا شاهد رشد تولید و مشارکت مردم و صادرات بیشتر باشیم. تاریخ ایران در اهمیت منابع و معادن گسترده و غنی، محیط زیست چهار فصل و ثروت‌های خدادادی، تحولات، تجربه‌ها و سخن‌ها و داستان‌های بسیار داشته است و تقریباً در تمام برنامه‌های توسعه به آن اشاره شده که از ظرفیت‌های معدنی و توسعه صنایع معدنی غافل نمانیم. هرچند که توسعه ظرفیت‌سازی‌ها باید با توسعه اکتشاف، استخراج و بهره‌برداری متناسب باشد و منابع و معادن به شکل پایدار توسعه‌یابد تا به حفظ محیط‌زیست، افزایش تولید و ارزش‌افزوده، اشتغال، رشد صادرات، ارزآوری، مقابله با تورم... کمک‌کند و معیشت و نیازهای مردم را تأمین کند، اما در عین حال باید توجه داشت که در چند دهه اخیر در رشد ظرفیت‌های صنایع معدنی و معادن کشور، کوشش‌هایی صورت گرفته و لازم است که جایگاه آن‌ها حفظ و به ارتقای آن توجه شود.

صادرات به عنوان موتور محرکه اقتصاد و رمز بقای کشورها در بازارهای جهانی، نقش مهمی در عرصه اقتصاد بازی می‌کند. به عبارتی، رمز بقای صنایع تولید و صادرات است. این در حالی است که همچنان مشکلات تکراری در مسیر صادرات به چشم می‌خورد و با وجودی که تولیدکنندگان موانع رونق صادرات و تولید را بارها تکرار کرده‌اند، اما گوش شنوایی نیست. در حال حاضر نخستین مشکل، تحریم‌های بین‌المللی است که امکان صادرات مستقیم را از صنایع مختلف سلب کرده است. همچنین ضعف در زیرساخت‌ها و گران تمام شدن هزینه انرژی مشکلات را دوچندان کرده است. با برنامه‌ریزی بلندمدت و اصلاح سیاست‌های پولی و مالی امکان رقابت تولیدکنندگان با کشورهای دیگر فراهم خواهد شد و تولیدکنندگان حرفی برای گفتن در بازارهای صادراتی خواهند داشت؛ در غیر این صورت در آینده فعالیت در بازارهای بین‌المللی بسیار دشوار خواهد شد.

نژوم گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان



در همین زمینه فرهاد اله‌قلی‌یاری بناب، مدیرعامل شرکت فولاد جاوید بناب، تولیدکننده نبشی و ناودانی به فلزات آنلاین گفت: نبشی و ناودانی‌های خریداری شده توسط مشتریان اماراتی در روزهای پایانی سال ۱۴۰۲، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه آزاد جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵۰ دلار به ازای هر تن در این کشورها به فروش می‌رسید؛ در حالی که اگر امکان گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان صادراتی ما فراهم شود، می‌توانیم تولیدات خود را مستقیماً با قیمتی بیش از ۶۵۰ دلار به ازای هر تن به کشورهای

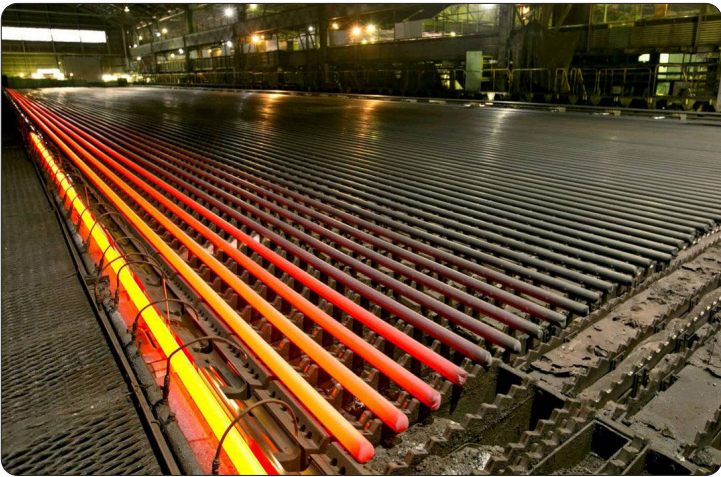
مذکور صادر کنیم.

وی اظهار داشت: در سالی که گذشت، از لحاظ اقتصادی بیش از پیش در تنگنا قرار گرفتیم؛ در حالی

که همواره تلاش کرده‌ایم شرایط خود را با وضعیت اقتصاد کشور وفق دهیم و فارغ از چالش‌ها و معضلات موجود، در مسیر رشد تولید و صادرات مقاطع طولیل فولادی حرکت کنیم. برای مثال، ما از مدت‌ها قبل احداث کارخانه تولید تیرآهن به

ظرفیت اسمی ۷۰۰ هزار تن را با هدف افزایش ظرفیت تولید مجموعه و همچنین ایجاد اشتغال در سطح منطقه آغاز کردیم و به دنبال بهره‌برداری از این طرح توسعه‌ای در نیمه نخست سال ۱۴۰۲ بودیم، اما به دلیل عدم حمایت دولت و بخش‌های مرتبط در راستای تأمین سرمایه در گردش نیاز جهت تجهیز خط تولید و خرید دستگاه‌ها و ماشین‌آلات، ارزشمند موفق به تکمیل و راه‌اندازی آن نشده‌ایم. در حال حاضر پیشرفت فیزیکی پروژه با استفاده از آورده نقدی شرکا به حدود ۶۵ درصد رسیده است و اگر بانک‌ها و بنگاه‌های اقتصادی همکاری‌های لازم جهت تأمین

ضرردهی صادرات مقاطع طولیل فولادی



سرمایه در گردش کافی را به عمل می‌آورند، بی‌شک اکنون مشغول تولید انواع تیرآهن و صادرات آن به بازارهای منطقه‌ای بودیم.

بخشنامه‌های یک‌شبه

این فعال صنعت فولاد با بیان اینکه بسیاری از تولیدکنندگان مقاطع طولیل فولادی در مسیر اجرای طرح‌های توسعه‌ای سردرگم شده‌اند و امید چندانی به آینده تولید ندارند، افزود: بیش از ۶۰ درصد محصولات شرکت فولاد جاوید بناب روانه بازارهای صادراتی می‌شود و متأسفانه حدود دو ماه است که ما موفق به عرضه این محصولات در بازارهای خارجی نشده‌ایم. روز چهارشنبه ۹ اسفند ماه ۱۴۰۲، دولت شیوه‌نامه جدیدی را از طریق بانک مرکزی در رابطه با برگشت ارز حاصل از صادرات ابلاغ کرد که بر اساس آن، واحدهای تولیدی صادرکننده مکلف به عرضه ارز حاصل از صادرات خود در سامانه نیما به نرخ ارز مبادله‌ای (۳۹ هزار و ۳۰۰ تومان تا ۴۲ هزار تومان) شدند؛ این در حالی است که قطعات مورد نیاز دستگاه‌ها و ماشین‌آلات همین واحدهای تولیدی، با نرخ ارز ۶۵ هزار تومانی به داخل کشور وارد و فروخته می‌شود. باید این واقعیت

را بپذیریم که متأسفانه نظارت کافی بر عملکرد وارد کنندگان قطعات و تجهیزات صنعتی از جانب دولت و سازمان‌های مربوطه صورت نمی‌پذیرد و در این بین صادرکنندگان محصولات فولادی که دشواری‌های بسیاری را در مسیر عرضه تولیدات خود در بازارهای خارجی محتمل شده‌اند، باید در انتظار تصمیمات لحظه‌ای و سختگیری‌های دولت و بانک مرکزی مرتبط با برگشت ارز حاصل از صادرات خود باشند! در شرایطی که رقابت برای به دست آوردن بازارهای منطقه‌ای در میان تولیدکنندگان ایرانی و برخی کشورهای رقیب مانند چین و ترکیه به شدت افزایش یافته است، به نظر می‌رسد این اقدام دولت نه تنها به نفع تولید و اقتصاد کشور نخواهد بود، بلکه تیشه به ریشه واحدهای بخش خصوصی خواهد زد که امیدوار به کسب درآمد و سودآوری از طریق بازارهای صادراتی هستند.

برگشت ارز حاصل از صادرات خود باشند! در شرایطی که رقابت برای به دست آوردن بازارهای منطقه‌ای در میان تولیدکنندگان ایرانی و برخی کشورهای رقیب مانند چین و ترکیه به شدت افزایش یافته است، به نظر می‌رسد این اقدام دولت نه تنها به نفع تولید و اقتصاد کشور نخواهد بود، بلکه تیشه به ریشه واحدهای بخش خصوصی خواهد زد که امیدوار به کسب درآمد و سودآوری از طریق بازارهای صادراتی هستند.

افزایش بی‌رویه قیمت حامل‌های انرژی مدیرعامل شرکت فولاد جاوید بناب در ادامه

فروش می‌رسید؛ درحالی که اگر امکان گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان صادراتی ما فراهم بود، می‌توانستیم تولیدات خود را مستقیماً با قیمتی بیش از ۶۵۰ دلار به ازای هر تن به کشورهای مذکور صادر کنیم.

وی در همین راستا ادامه داد: صادرات شرکت فولاد جاوید بناب در سال گذشته به صورت تهاتسی و ارائه اظهارنامه‌های صادراتی به واردکنندگان کالاهای مورد نیاز و ثبت نهایی سفارش توسط این واحدها انجام می‌شد که با ریسک‌های فراوانی همچون امکان عدم تحویل ارز از سوی صراف‌ها در زمان مقرر همراه بود. از این رو رفع موانع موجود در حوزه تجارت با مشتریان خارجی فولاد ایران که عمداً کشورهای حاشیه خلیج فارس و حوزه CIS» هستند، می‌تواند تأثیر بسزایی در برقراری روابط تجاری دوسویه با این کشورها داشته باشد.

ضرورت بازنگری در قیمت‌گذاری

مدیرعامل شرکت فولاد جاوید بناب با اشاره به معضل قیمت‌گذاری دستوری در زنجیره فولاد، اظهار داشت: متأسفانه نحوه قیمت‌گذاری در زنجیره فولاد کشور کارشاسانه نیست و درواقع همه چیز به نفع شرکت‌های بزرگ فولادی که در بخش بالادست اعم از تولید کنسائرتره، گندله و آهن اسفنجی مشغول به کار هستند، تمام می‌شود. در این میان نمی‌توان از مارچین (اختلاف) قیمت شمش به عنوان ماده اولیه و نبشی و ناودانی به عنوان محصول نهایی در کارخانه‌های نورد غافل شد؛ به نحوی که اکنون شمش فولادی با قیمتی در حدود ۲۴ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در بورس کالای ایران معامله می‌شود و نبشی و ناودانی با قیمت تمام شده حدوداً ۸۵ تا ۹۰ هزار تومان به فروش می‌رسد که این اختلاف قیمت چهار هزار تومانی برای تولیدکنندگان مقاطع طولیل فولادی صرفه اقتصادی ندارد.

اله‌قلی‌یاری بناب با اشاره به افزایش هزینه‌های حمل‌ونقل به عنوان یکی دیگر از چالش‌های بخش تولید، تصریح کرد: همان‌طور که پیش‌تر نیز اشاره شد، دوش از ۶۰ درصد نبشی و ناودانی‌های تولید شده در شرکت فولاد جاوید بناب به ۱۴ کشور جهان همچون عراق، افغانستان، پاکستان، سوریه، امارات ارمنستان، آذربایجان، گرجستان و... صادر می‌شوند، اما از آنجایی که کشور در شرایط سخت و دشوار تحریم قرار دارد و امکان گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان خارجی ما مقدور نیست، بنابراین ناچار به فروش محصولات خود از طریق واسطه‌ها با قیمتی کمتر از قیمت معمول در بازارهای جهانی هستیم.

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

از آنجایی که در

تحریم به سر می‌بریم و امکان گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان خارجی مقدور نیست، بنابراین ناچار به فروش محصولات از طریق واسطه‌ها با قیمتی کمتر از قیمت معمول در بازارهای جهانی هستیم

تحریم به سر می‌بریم و امکان گشایش اعتبار اسنادی برای مشتریان خارجی مقدور نیست، بنابراین ناچار به فروش محصولات از طریق واسطه‌ها با قیمتی کمتر از قیمت معمول در بازارهای جهانی هستیم

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

به گفته این صنعتگر، در روزهای پایانی سال گذشته، نبشی و ناودانی‌های خریداری شده از مجموعه فولاد جاوید بناب توسط مشتریان اماراتی، با قیمتی در حدود ۴۶۰ تا ۴۷۰ دلار به ازای هر تن از منطقه ویژه اقتصادی جبل علی در امارات به شوروهایی همچون تونس، الجزایر، لیبی و سودان صادر می‌شد و با قیمتی در حدود ۶۵ دلار به ازای هر تن در این کشورها به

واگذاری معادن با جدیت بیشتر در سال جاری

رئیس هیئت عامل ایمیدرو با اشاره به برنامه واگذاری معادن به عنوان یکی از برنامه‌های این سازمان برای افزایش مشارکت مردمی گفت: امسال باید برنامه واگذاری معادن را با جدیت دنبال کنیم. با توجه به اکتشاف ۷ درصد کل کشور و محدود بودن ظرفیت دولت، واگذاری معادن اکتشاف شده جزو برنامه‌ها است. وی ادامه داد: روند واگذاری به این صورت است که معادن از مرحله اکتشاف تا بهره‌برداری در فراخوان ایمیدرو شرکت می‌کنند و پس از ارزیابی فنی و اقتصادی، به افراد یا شرکت‌های دارای توان و قابلیت بیشتر، معادن موردنظر برای مدت ۲۰ تا ۲۵ سال واگذار می‌شوند.

برنامه افزایش ۳ برابری تجارت گوه‌رسنگ

موقتینیا با اشاره به سهم ۱۰۰ میلیون دلاری ایران از تجارت ۲۳ میلیارد دلاری گوه‌رسنگ در سال ۲۰۲۲ میلادی، تصریح کرد: سهم ایران از این تجارت، کمتر از نیم درصد است. از این رو، برنامه‌ریزی

فن آوری جدید بازیافت لیتیوم از پسماندها

شیمیدانان آمریکایی در آخرین تحقیقات خود متوجه شده‌اند که هیدروکسید آلومینیوم، ماده معدنی است که در پوسته زمین به وفور یافت می‌شود و می‌تواند حداقل پنج برابر بیشتر از مواد جاذب اکتشاف شده قبلی لیتیوم جذب کند.

این محققان با استفاده از یک فرآیند جدید توسعه یافته برای استخراج لیتیوم از پسماندهای مایع به دست آمده از معادن، میادین نفتی و باتری‌های کارکرده، ثابت کردند که هیدروکسید آلومینیوم می‌تواند به عنوان جاذب سولفات لیتیوم هم کند و آن را در خود نگه دارد.

به گزارش فولاد ایران، این تکنیک بر اساس لیتیا سیون کار می‌کند که طی آن پودر هیدروکسید آلومینیوم میون‌های لیتیوم را از یک حلال استخراج می‌کند تا یک فاز هیدروکسید دولایه‌ای پایدار را تشکیل دهد. سپس در جداسازی با آب داغ، یون‌های لیتیوم رهاسازی می‌شود و در طول بازسازی مجدد، از این جاذب برای استخراج لیتیوم بیشتر استفاده می‌شود.

چشم‌انداز منفی بازار فولاد آسیا

بازار فولاد آسیا در بحبوحه چشم‌انداز نزولی بخش املاک و ساخت‌وساز چین و تضعیف بازارهای مواد اولیه، در سه ماهه دوم با چالش‌هایی روبه‌رو خواهد شد. بازار قراضه با کاهش تقاضا در بازارهای منطقه مواجه است و برخی از کارخانه‌های آسیایی به دنبال قراضه بازار داخلی خود هستند تا از فشارهای بازارهای ضعیف پایین‌دستی فولاد بکاهند.

به گزارش فولاد ایران، در این بین صادرات بیلت چین در سه ماه نخست سال قدرت رقابتی داشته و انتظار می‌رود سه ماه بعد نیز ادامه داشته باشد. با توجه به رکود بازار مسکن چین در سه ماه نخست سال، برخی فولادسازان چینی از تولید مقاطع به سمت تولید ورق روی آوردند، چون تقاضای ورق گرم نسبت به میلگرد بهتر بود. ولی ممکن است سه ماه دوم سال با توجه به کاهش حمایت بخش مواد اولیه روند نزولی داشته باشد.

با کاهش فروش صادراتی در سه ماهه اول در مقایسه با سه ماهه چهارم ۲۰۲۳، و تضعیف مداوم تقاضا و قیمت ورق گرم در اتحادیه اروپا و ایالات متحده آمریکا، صادرات ورق گرم چین به احتمال زیاد در سه ماهه دوم با چالش‌های نزولی روبه‌رو خواهد بود.

قابل ذکر است، آخرین قیمت بیلت در بازار داخلی چین با ۳ دلار افت روزانه ۴۷۶ دلار هر تن با مالیات بر ارزش افزوده ثبت شد. بر ارزش افزوده ثبت شد، افزایش موجودی بنادر، افت تقاضای مواد اولیه و کاهش قیمت قرارداد میلگرد در بورس شانگهای بر بازار اثر گذاشت. در بورس شانگهای نیز قرارداد تحویل اکتبر میلگرد ۴ دلار افت داشت و هر تن ۵۰۲ دلار ثبت شد.

کمیته و معادن